

UN(E) CHARGÉ(E) D'AFFAIRES PLOMBERIE CVC H/F - CDI

CE QU'IL FAUT SAVOIR DE NOUS

Entreprise en plein développement spécialisée dans le domaine de l'Électricité, du Chauffage, de la Plomberie et de la Ventilation.

Nous effectuons des travaux d'installation, et de rénovation sur les secteurs de l'Ain, la Savoie et de la Haute-Savoie.

Nous intervenons sur des chantiers de grande taille et nous ne travaillons pas pour des particuliers.

Notre site de Béon, comptant plus de 45 collaborateurs, est situé à seulement 15 minutes de Belley /30 minutes d'Aix-les-Bains /5 minutes de la Gare de Culoz ! / 1h en train de Lyon avec un train par heure !

**Le site PLOMB'ELEC situé à Béon (01) recrute :
Un(e) Chargé(e) d'affaires Plomberie CVC**



VOTRE MISSION PRINCIPALE

Votre principale mission sera d'assurer la conception technique des installations de plomberie et du chauffage. Puis de suivre l'aboutissement des chantiers dans le respect des délais, des budgets, des normes de qualité et de la sécurité durant la réalisation des travaux.

LES MISSIONS QUI VOUS SERONT CONFIÉES

- Identifier de nouveaux chantiers, faire les appels d'offres, prospecter de nouveaux clients, puis négocier les conditions de réalisation
- Participer aux réunions de chantiers et rédiger les comptes-rendus
- D'analyser les documents techniques constitutifs du marché (plan archi, plan fluide, VRD, béton) et dessiner les plans des réseaux
- D'identifier les contraintes techniques du cheminement ; amorce, pénétration, réservation, pieuvres ...
- Identifier, analyser et résoudre les problématiques liées aux chantiers (incohérence, erreur, retards,)
- D'identifier et d'anticiper les besoins en matériels
- Encadrer, accompagner, animer les réunions avec les chefs d'équipes dans l'organisation des chantiers
- Contrôler la conformité des projets et analyser les écarts entre le projet et sa réalisation
- Evaluer la performance globale de la réalisation du chantier

UN(E) CHARGÉ(E) D'AFFAIRES PLOMBERIE CVC H/F - CDI

POUR CELA VOUS POSSÉDEZ DES ATOUTS POUR NOUS REJOINDRE

- Une formation minimum de type Bac+2 en BTS management des unités commerciales ou négociation et relation client
- DUT génie électrique, BTS électrotechnique
- Vous justifiez d'une expérience significative dans le domaine du bâtiment
- La maîtrise de l'outil informatique (Pack office, Autocad)
- Une capacité à maîtriser la faisabilité d'un projet en termes techniques et financiers
- Une bonne capacité à repérer un marché et des clients potentiels
- Une aptitude à communiquer à l'écrit comme à l'oral et à vous montrer assertif & force de proposition
- De l'organisation et de la rigueur

Attirer, fidéliser et valoriser votre savoir-faire est au cœur de nos préoccupations !

NOUS VOUS PROPOSONS DE NOMBREUX AVANTAGES

- Le statut de Cadre
- Un RTT par mois
- Des horaires flexibles
- Des formations permettant de développer vos compétences et d'évoluer au sein de l'entreprise
- Un téléphone / ordinateur professionnel
- Une prime d'intéressement
- Une mutuelle attractive

Vous souhaitez intégrer une entreprise dynamique en plein développement dans une ambiance conviviale ? Alors n'hésitez plus ! Rejoignez PLOMB'ELEC !

Merci de nous transmettre votre candidature auprès de Madame Julie DALMAIS, Responsable RH à l'adresse suivante

✉ recrutement@plombelec-sarl.com