

## ADMINISTRATION DES VENTES H/F - ALTERNANCE

Date de démarrage souhaitée : Fin Août / début Septembre 2022

### CE QU'IL FAUT SAVOIR DE NOUS

Entreprise en plein développement spécialisée dans le domaine de l'Électricité, du Chauffage, de la Plomberie et de la Ventilation.

Nous effectuons des travaux d'installation, et de rénovation sur les secteurs de l'Ain, la Savoie et de la Haute-Savoie.

Nous intervenons sur des chantiers de grande taille et nous ne travaillons pas pour des particuliers.

Notre site de Béon, comptant plus de 45 collaborateurs, est situé à seulement 15 minutes de Belley /30 minutes d'Aix-les-Bains / 5 minutes de la Gare de Culoz ! / 1h en train de Lyon avec un train par heure !

Dans le cadre du développement de l'entreprise, celle-ci se divise en plusieurs entités, nous créons une agence de distribution qui sera la centrale d'achat interne au groupe. Cette agence aura aussi la gestion du site internet de vente en ligne qui se veut Eco responsable et social.

**Le site PLOMB'ELEC situé à Béon (01) recrute :  
Administration des ventes H/F en alternance**



### VOTRE MISSION PRINCIPALE

Votre principale mission sera de garantir le bon déroulement des ventes entre l'entreprise et nos clients, depuis la prise de commande jusqu'à la livraison effective des produits et des services.

Le poste proposé en alternance ADV sera consacré pour le développement de notre site internet en pleine croissance !

## ADMINISTRATION DES VENTES H/F - ALTERNANCE

### LES MISSIONS QUI VOUS SERONT CONFIEES

- Gestion de la relation clients (e-mail, téléphone, etc...)
- S'assurer de la prise en compte effective et de l'enregistrement des commandes, garantir leur expédition et leur livraison auprès du client
- L'ajout de nouveaux produits sur le site internet selon les demandes des clients
- Planification et suivi des livraisons
- Traitement et résolution des litiges
- Vérification de la disponibilité des produits et de la production
- Travailler en relation étroite avec les divers services de l'entreprise (achat, logistique, finance, informatique...)
- Analyser les résultats de vente et mettre en place des plans d'actions

### POUR CELA VOUS POSSÉDEZ DES ATOUTS POUR NOUS REJOINDRE

- Vous préparez une formation de type Master en commerce, vente ou en gestion comptabilité
- La maîtrise d'Excel
- Une bonne capacité à travailler en équipe
- Le sens de l'organisation, l'appétence pour les chiffres et la rigueur pour la gestion de volume

**Attirer, fidéliser et valoriser votre savoir-faire est au cœur de nos préoccupations !**

### NOUS VOUS PROPOSONS DE NOMBREUX AVANTAGES

- Des horaires flexibles
- Des formations permettant de développer vos compétences et d'évoluer au sein de l'entreprise
- Une prime d'intéressement
- Une mutuelle attractive

Vous souhaitez intégrer une entreprise dynamique en plein développement dans une ambiance conviviale ? Alors n'hésitez plus ! Rejoignez PLOMB'ELEC !

Merci de nous transmettre votre candidature auprès de Madame Julie DALMAIS, Responsable RH à l'adresse suivante

✉ [recrutement@plombelec-sarl.com](mailto:recrutement@plombelec-sarl.com)